



1日4時間／週20時間 月曜日—金曜日（9時—1時）

1ヶ月目	1週目	2週目	3週目	4週目
テーマ・課題	組織構造とリーダーシップ	ビジネス環境	商品とサービス	ビジネス専門知識
月曜日	<p><b>組織</b></p> <p>組織のタイプ 組織における文化について 成功方法論とその学習 スキル: 会議への参加</p>	<p><b>ビジネスにおける変化</b></p> <p>変化の必要性 変化とは？ スキル: 会議への参加</p>	<p><b>ブランド名の効果</b></p> <p>ブランドの評価 ブランド マネージメント 商品の外注</p>	<p><b>ビジネス文書</b></p> <p>ビジネスコミュニケーションの 種類と構成 スキル : E-mail・レポートなどビジ ネス文書の正しい書き方</p>
火曜日	<p><b>ビジネス方法論</b></p> <p>方法論のタイプ スキル : 決定-ビジネスにおける 決断方法</p>	<p><b>競争</b></p> <p>競争について 競争することでの利益 競争力の喪失</p>	<p><b>アドタイジング</b></p> <p>方法とメディア 消費者ごとに異なるターゲット方法 広告から分析する作り手の真意</p>	<p><b>ビジネスエチケット</b></p> <p>オフィス・会議・電話・食事の場での ビジネスエチケット スキル : ビジネス電話対応</p>
水曜日	<p><b>リーダーシップ</b></p> <p>リーダーシップと マネージメントの違い スキル : 会議運営</p>	<p><b>トレーディング</b></p> <p>グローバル化と自由貿易 フェアトレード</p>	<p><b>商品管理</b></p> <p>品質管理 2つの異なる品質 品質専門家</p>	<p><b>文化</b></p> <p>北米の文化とは ビジネスシーンにおける社交性 スキル : 会話の始め方</p>
木曜日	<p><b>ビジネス倫理</b></p> <p>道徳的・非道徳的行為 誠実・不誠実、正不正 スキル : 会議における 問題解決</p>	<p><b>資金</b></p> <p>財政専門用語 結果報告 動向分析・説明 スキル : 統計処理</p>	<p><b>カスタマーサービス</b></p> <p>良いサービスの提供とは クレームの扱い方 スキル : 傾聴力</p>	<p><b>出張</b></p> <p>旅行者の優先順位 クレームの方法 出張のコツ</p>
金曜日	<p><b>プレゼンテーション</b></p> <p>よいプレゼンテーションとは スキル : プレゼンテーションの 構成と発表方法</p>	<p><b>交渉術</b></p> <p>交渉段階 効果的な言葉遣い スキル : 成功する交渉への 誘導方法</p>	<p><b>プレゼンテーション</b></p> <p>注 : ビジネススーツ着用</p>	<p><b>宿題: レジュメ</b></p> <p><b>エッセイテスト</b></p>

2ヶ月目	1週目	2週目	3週目	4週目
テーマ・課題	雇用	マーケティング	マネージメント	ファイナンス&トレード
月曜日	<u>ジョブスキル</u> 仕事探しの方法論 ネットワーク作り 履歴書の基礎を作る	<u>第1回プロジェクトガイドライン コミュニケーション</u> 組織における意思疎通 電話における問題解決スキル <u>主体性を築く</u>	<u>マネージメントスタイル</u> マネージメントスタイルと品質 マネージメントスタイルにより引き 起こされた問題の分析と解決方法 の提案	<u>プロジェクト開始-投資課題 e-コマース</u> 流通の難しさ プレゼンテーション インターネット専門用語
火曜日	<u>ジョブスキル</u> 履歴書の作成 職業別カバーレター 面接スキル	<u>市場と消費者</u> <u>マーケティング・コミュニケー ション</u>	<u>グローバル・マネージメント</u> インターナショナルマネージメントの 構成について スタッフのモチベーション維持 <u>グローバル HR マネージメント</u>	<u>輸出入</u> 課題と利益 外国為替管理 FIX 専門用語
水曜日	<u>ジョブスキル</u> 面接でのテクニック 面接の練習 “面接で取るべき態度”とは	<u>インターナショナルマーケット</u> インターナショナルマーケット ブレインストーミング 世界的ブランドの構築	<u>チームワーク</u> チーム形成 成功するチームワーク 不一致解決スキル ミニプロジェクト	<u>インターナショナルビジネス 世界金融機関</u> 株式市場の歴史と 債券市場の 基礎
木曜日	<u>仕事のやりがい</u> やりがいとは？ 天職 難局処理技術 模擬面接 *ディレクターに履歴書提出	<u>関係形成</u> 関係形成のマーケティング ネットワーキングスキル 顧客忠誠心の強化	<u>労働組織化された職場環境におけ る紛争解決と危機管理</u> 危機処理 難問の質疑応答スキル 記者会見のロールプレイ ファイナンスプロジェクトの 紹介	<u>財政増加</u> ファイナンス専門用語 利益の増加 事業出資交渉 履歴書・カバーレターの最終提出
金曜日	<u>ビジネスの今後</u> 将来的な商品とサービス 正しい情報を得るためのスキル 必要な情報の- ミニプロジェクトの為の商品開発	<u>成功</u> 成功者と成功企業 交渉術 マーケティングプロジェクト プレゼンテーション	<u>リスク</u> リスクマネジメント 危機管理戦略 賛同に導くためのスキル	<u>吸収・合併</u> 企業買収 なぜ合併は失敗するのか プレゼンテーションスキルの要約 M&A 部門の役割

テキストブック: Market Leader-intermediate and higher intermediate levels  
 Business 2000-International Business